

eP **Panorama ECONOMÍA**

Los efectos en las empresas de la crisis sanitaria

La mora anticipa un alud de concursos

Las insolvencias caen en junio por el cierre de los juzgados

Los expertos esperan que los casos repunten en septiembre

MAX JIMÉNEZ BOTÍAS
BARCELONA

Las familias y empresas que se declararon en concurso de acreedores (suspensión de pagos y quiebras) ante la imposibilidad de afrontar sus pagos y deudas bajaron un 41,3% en el segundo trimestre de este año respecto al mismo periodo de 2019, hasta sumar 1.111, en un contexto marcado por la crisis sanitaria del covid-19, según la Estadística de Procedimiento Concursal del Instituto Nacional de Estadística (INE) publicada ayer. Se trata de una realidad congelada en el estado de alarma, porque lo cierto es que tras la vuelta a la actividad de los juzgados, y ante la expectativa de una mayor morosidad bancaria, se espera un signifi-

ficativo incremento de las insolvencias en lo que queda de año y en el 2021.

El periodo analizado, entre abril y junio, abarca el grueso del estado de alarma, que duró de mediados de marzo hasta la segunda quincena de junio. El INE explicó que la declaración de estado de alarma recogida en el real decreto 463/2020 ha limitado la actividad de los juzgados en el segundo trimestre de este año, con una tasa de respuesta que se ha situado en el 55%. Además, el decreto 16/2020 promulgado por el Gobierno durante el confinamiento permite a los empresarios aguantar el concurso hasta el 31 de diciembre. Pero, según los expertos, la realidad es que no evitará que en septiembre y octubre vuelvan a incre-



Una pareja pasa frente a un comercio cerrado en Barcelona.

«Muchas empresas se verán abocadas al concurso para evitar el embargo», señala Cuatrecasas

mentarse las insolvencias en los juzgados.

En próximos trimestres, el INE considera que «cabría esperar» que la Estadística del Procedimiento Concursal refleje paulatinamente los deudores concursados que se hayan visto afectados por la crisis originada por la pandemia del coronavirus. Y en los primeros meses del 2021, las cifras pueden incrementarse como ponen de manifiesto las dotaciones extraordinarias realizadas por los bancos para afron-

tar la morosidad derivada de las líneas de liquidez que ha puesto en marcha el Estado a través del ICO. «Muchos empresarios acuciados por Hacienda y la Seguridad, sin embargo, se verán obligados a presentar concurso aunque legalmente tengan margen. Será la única manera que tendrán de parar el embargo por esas deudas», comenta Antonio Carreño, abogado mercantilista de Cuatrecasas,

El presidente de la Federación de Asociaciones de Trabaja-

Impacto de la crisis en los territorios

Catalunya, de las que más caen

Baleares, la Comunidad Valenciana y Catalunya fueron las comunidades en las que más cayó el producto interior bruto (PIB) en el segundo trimestre con respecto al primero, con descensos del 26,1%, 22,1% y 22%, respectivamente. La Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef) dio a conocer ayer sus cálculos, que reflejan una debacle sin precedentes en todas las autonomías como consecuencia de la paralización general de la actividad derivada del estado de alarma.

En las tres comunidades más afectadas además el desplome

se situó muy por encima de la media española, del 18,5%, que entró en recesión técnica tras dos trimestres consecutivos de descensos. En términos interanuales, es decir, con respecto al mismo periodo del año anterior, los derrumbes fueron del 30,1% en el caso de Baleares; del 26,1%, en el de Catalunya y del 25,6%

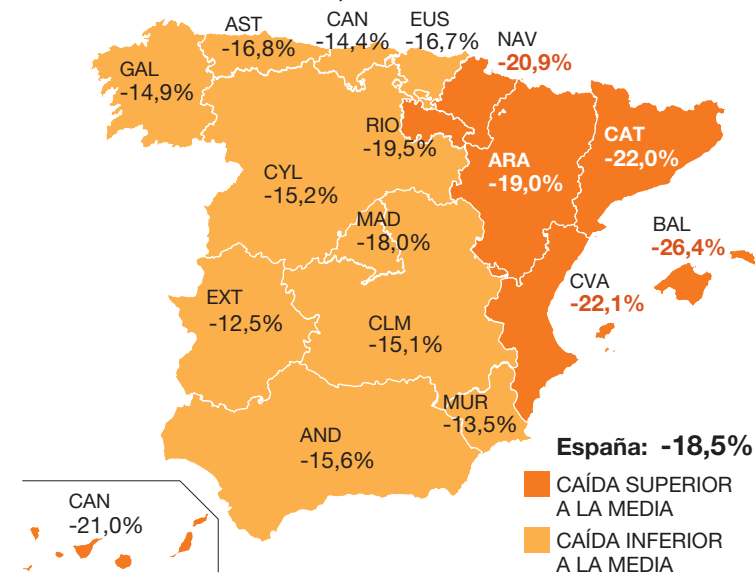
Aunque remarcables, los menores descensos fueron en Extremadura, Murcia y Cantabria

en el de la Comunidad Valenciana. La media española en términos interanuales fue del 22,1%.

Canarias y Navarra fueron las otras dos comunidades en las que el descenso intertrimestral del PIB superó el 20%, con el 21% y el 20,9%, respectivamente. En términos interanuales, los descensos fueron del 24,6% en el caso canario y del 24,4% en el navarro.

Las caída afectó más a aquellas autonomías en las que actividades más afectadas por el estado de alarma, como el comercio, los transportes y el turismo, tienen un mayor peso. Además, la estimación de la caída abarca

CAÍDA DEL PIB POR COMUNIDAD VARIACIÓN INTERTRIMESTRAL, SEGUNDO TRIMESTRE DEL 2020





dores Autónomos (ATA), Lorenzo Amor, reclamó ayer un cambio de la normativa reguladora de las líneas ICO y de los avales de la Sociedad de Garantía Recíproca, «para ampliar el periodo de carencia», tras advertir de que «ni los autónomos ni las empresas van a estar en condiciones de pagar capital en abril o mayo» del año que viene y antes de que se genere «una mora tremenda en el sector financiero».

«Si los icos se han hecho mal, generarán muchos problemas empresariales», agrega Carreño, de Cautrecasas.

TASA DE MOROSIDAD // El caso es que, según algunos analistas, la tasa de morosidad podría rondar el 15% a finales de año, lo que dejará en el mercado un estoc de créditos dudosos o NPL (*Non Performing Loans*, en las siglas en inglés) de unos 200.000 millones de euros, una cifra similar a la del 2008.

Así se desprende de un informe de la consultora de negocio Axis Corporate. Ese porcentaje es bastante más elevado que el que prevén los propios bancos, que hablan de un 5% en el 2021.

Si se considera que los bancos tenían pendiente en el 2019 sacar de sus balances activos por 85.259 millones, y que el total de la financiación ICO a empresas a junio de este año alcanzó los 70.484 millones, el estoc de créditos dudosos se situaría en 170.000 millones de euros.

Si, además, se añaden los traspasados a los fondos y que gestionan los *servicers* o la misma Sabre estaríamos hablando de más de 91.000 millones de euros, con lo que la cifra final superaría los 200.000 millones de euros. ≡

el periodo álgido del parón de la actividad, especialmente los meses de abril y mayo completos.

Según los datos de la Airef, aun siendo considerables, los menores intertrimestrales se registraron en Extremadura (-12,5%); Murcia (-13,5%) y Cantabria (-14,4%). La Comunidad de Madrid, que el año pasado consolidó la primera posición en el PIB frente a Catalunya, se situó también un poco por debajo de la media, con el 18%. El segundo trimestre es el que incluye la mayor parte del estado de alarma. El Banco de España ya calculó que el conjunto de la economía llegó a derrumbarse un 50% durante el momento más álgido del confinamiento, entre el 30 de marzo y el 9 de abril.



►► Planta de Nissan en la Zona Franca, que se puso en marcha hace 40 años.

EL FINAL DE UNA NEGOCIACIÓN

Nissan cerrará en diciembre del 2021 sin hacer despidos

► Los sindicatos y la empresa llegan a un acuerdo tras una tensa reunión de 30 horas

► Los trabajadores abandonarán la huelga a final de mes para atender la producción

XAVIER PÉREZ
BARCELONA

El símil futbolístico sería «de penalti y en el último segundo». La dirección de Nissan Motor Ibérica y los representantes de los trabajadores de sus plantas en Zona Franca, Sant Andreu de la Barca y Montcada i Reixac alcanzaron ayer un acuerdo para el cierre de las mismas en diciembre del 2021, así como las indemnizaciones y planes sociales pertinentes a consecuencia del expediente que se tendrá que aplicar.

Tras una negociación maratónica que duró varias semanas, con una última reunión final de

más de 30 horas, los sindicatos y la empresa acordaron que los trabajadores abandonarán la huelga (que lleva más de 90 días) tras el periodo de vacaciones, para atender la producción pendiente desde el mes de mayo. Los más de 2.500 empleados lo harán aceptando las propuestas de indemnización de la empresa, que se han visto mejoradas, ante el hecho inamovible de que la compañía japonesa cese su actividad en diciembre del 2021, tratando de que hasta entonces no se produzcan despidos traumáticos.

Las partes iniciaron su último pulso el martes a las diez de la mañana con la mediación del Departament de Treball de la Generalitat, que se reunió primero con los sindicatos y después con la dirección de la empresa. La semana preceptiva de consultas acabó el jueves pasado. Por la tarde, a las 18.30 horas, se convocó una reunión final conjunta que se prolongó hasta la tarde de ayer.

Primero se dieron de plazo hasta medianoche en una prórroga tácita del periodo de consultas (condición permitida hasta que no se comunica oficialmente si hay o no acuerdo), pero el acuer-

do estaba lejos y siguieron debatiendo con posturas enfrentadas. El principal punto era el de no despedir a gente mientras existiera actividad empresarial, algo que tras el sí de la empresa a posponer el cierre hasta diciembre del 2021 parecía plausible. No obstante, el equipo negociador encabezado por Frank Torres no acabó de ver esa condición y mantuvieron las deliberaciones, internas y con los representantes de los trabajadores, hasta la misma tarde de ayer. Encauzar el excedente de unos 600 empleados que habrá hasta esa fecha fue el principal punto de debate.

CESIONES POR LAS DOS PARTES // La empresa cedió finalmente en este aspecto y mejoró las indemnizaciones, del mismo modo que los trabajadores cedieron en el tema de poder regre-

La compañía ofrece trabajar en una mesa de reindustrialización y buscar recolocaciones para los empleados

sar al trabajo para acabar los pedidos de la Mercedes-Benz Clase X pendientes. Fue un toma y daca que durante la madrugada de ayer estuvo a punto de concluir en una ruptura de las negociaciones.

La última propuesta de la empresa acabaría siendo aceptada con matices por los trabajadores, orientados en la línea de mantener el máximo de puestos de trabajo hasta el fecha del cierre definitivo dictado por Nissan Motor Company el pasado 28 de mayo.

Nissan Motor Ibérica se compromete a no despedir a ningún empleado de forma traumática hasta el cese de la actividad de la empresa el 31 de diciembre del 2021. También asume su papel en una mesa de reindustrialización y apostará por la recolocación en los nuevos proyectos industriales.

En este sentido desde Foment del Treball se congratulan del preacuerdo alcanzado porque «ha puesto en valor el diálogo, la negociación y el pacto», señalando además que «ahora habrá más tiempo para la búsqueda de opciones estratégicas». ≡