

Relación Pyme & Banco

Los 5 factores de un banco más valorados por las Pymes europeas

El segmento Pyme demanda a sus bancos servicios de alta calidad y asesoramiento experto.



Demanda de **servicios** rápidos, efectivos y de alta calidad

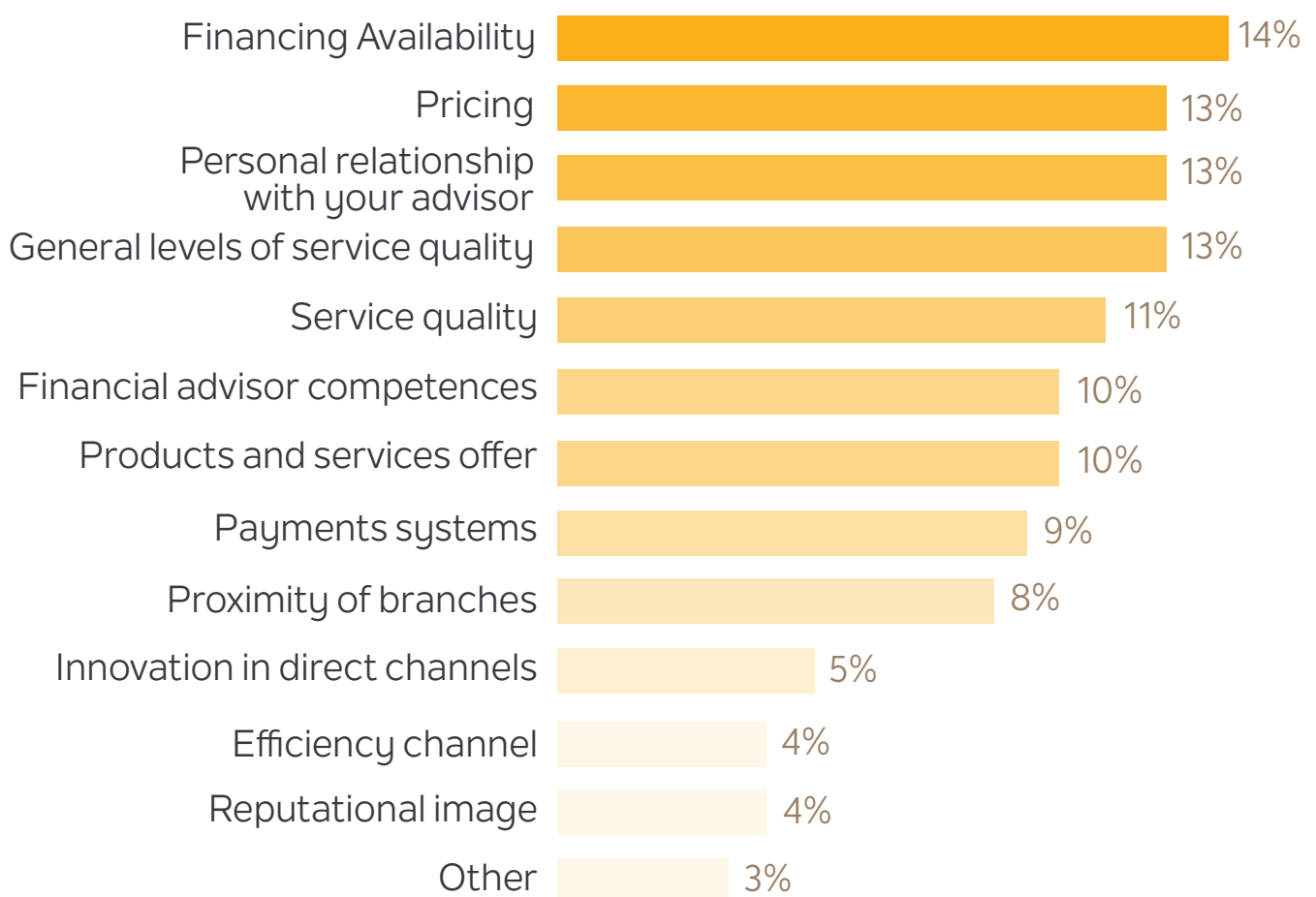
El modelo de **relación con el cliente** será **fundamental** en un entorno altamente competitivo



Demanda de **consultores** de negocio y expertos en determinadas áreas, que permitan **ser más eficientes y rentables**



El acceso a la financiación, los precios competitivos, la relación personal con el asesor financiero y la calidad de los niveles de servicios siguen siendo **determinantes** en la **consolidación** de la **relación entre el cliente pyme y su entidad financiera.**



Fuente: Axis Corporate Next Generation SME Banking Report - 2015

www.axiscorporate.com

Axis Corporate es una firma de consultoría internacional de negocio, orientada a la mejora de los resultados de las organizaciones, que cuenta con un equipo de 200 profesionales repartidos en sus oficinas de Barcelona, Madrid, São Paulo, Londres, Boston, Frankfurt y New York.

© 2017 Axis Corporate S.L. Todos los derechos reservados. Diseñado y producido por el Dpto. de Marketing y Branding, Barcelona (España).